



**MACHER
KLASSE**

**Gestalte Deine
unternehmerische
Zukunft.**



**Macherinnen und Macher,
die ihre unternehmerischen
Herausforderungen erfolg-
reich angepackt haben.**



**MACHER
KLASSE**





PAT
RICK
UTZ.
COM

#WAGEN

**MACHER
KLASSE**

Nehmen Sie Ihre unternehmerische Zukunft in die eigene Hand.

Als Unternehmerin oder Unternehmer
sind Sie mit Ihren Herausforderungen
meist alleine.

Das Tagesgeschäft bestimmt weitest-
gehend Ihre Agenda. Und konkrete,
vielversprechende Lösungsansätze
sind vielleicht vorhanden, aber für
eine konsequente Umsetzung fehlt
die innere Sicherheit.

Seit 2008 mache ich Unternehmerinnen
und Unternehmer mit meinen
Erfahrungen besser.

Damit biete ich Ihnen die Chance, Ihre
unternehmerische Zukunft selbstbestimmt
und erfolgreich zu gestalten.

Ich freue mich auf Ihre Herausforderungen.



Patrick Utz
Gründer der MACHERKLASSE



WAGEN

Handeln Sie unternehmerisch, indem Sie wagen und entscheiden.

Gerade gestartet oder mitten im Turnaround? Glauben Sie an Ihre Idee. Auch wenn Zweifel aufkommen. Wagen ist riskant. Nicht wagen aber mit Sicherheit ein Versäumnis.

Ihre Idee ist gut, aber noch nicht markterprobt. Genauso wenig wie es Sie es sind als Unternehmerin oder Unternehmer. Darum brauchen Sie Strukturen und eine systematische Vertriebsplanung, damit Ihr Erfolg kalkulierbar wird und Ihnen verlässliche Entscheidungsgrundlagen vorliegen.

Mit mir werden Sie Ihre Komfortzone verlassen müssen und den Wachstumspfad beschreiten. Ich begleite Sie von der Idee zur Umsetzung und mache Sie vom Visionär zur Unternehmerin oder zum Unternehmer. Um die Grundlagen für die Zukunft Ihres Unternehmens zu legen, werden Sie Vertrauen gegenüber Ihren Investoren und Stakeholdern, Ihren Kunden und Mitarbeitenden aufbauen.

Wenn Sie wagen, sind typische Fragestellungen:

- Wie können wir mutig und sicher vorangehen?
- Wie entwickeln wir uns aus dem sicheren Hafen heraus zu Unternehmerinnen und Unternehmern?
- Wie schaffen wir die Voraussetzungen für Wachstum und bleiben fokussiert und effizient?
- Wie entwickeln wir unsere Talente und sorgen dafür, dass wir gemeinsam wachsen können?
- Welches sind die Kunden, mit denen wir vorwärts gehen und vorwärts kommen wollen?

Klicken oder
scannen





MACHEN

Machen Sie die richtigen Dinge von Anfang an richtig.

Sind Sie daran, den Wandel zu antizipieren oder stehen Sie vor der Umsetzung der nächsten Schritte? Sie brauchen einen Plan. Damit aus dem Machen eine Entwicklung wird. Und aus der Entwicklung ein Vorsprung.

Ihr Unternehmen läuft. Doch die Anforderungen an Sie und das Unternehmen von aussen und von innen werden immer vielfältiger und komplexer.

Die Zeiten heute zwingen Sie als Unternehmerin und Unternehmer in einen ständigen Veränderungsprozess und verlangen laufende Agilität. Die Erwartungen sind hoch, und um die Margen müssen Sie heftig ringen. In diesem Spannungsfeld wollen Sie ambitionöse Ziele erreichen. Es stehen richtungsweisende Entscheidungen an.

Ich identifiziere mit Ihnen das Optimierungspotenzial und definiere den Umsetzungsplan, den wir konsequent einhalten. Wir eruieren gemeinsam die Erfolgsgeneratoren in Ihrer bestehenden Organisation. Und bringen den Vertrieb auf Höchstleistung.

Wenn Sie machen, sind typische Fragestellungen:

- Wie können wir mehr am Markt absetzen und schrittweise wachsen?
- Wie kommen wir aus der komfortablen Situation in ein mutiges Vorangehen?
- Wie bringen wir durch schlaue Impulse mehr Drive in die eigene Organisation?
- Wie bauen wir positiven Druck auf und kommen in den Entwicklungsbereich?
- Wie entwickeln wir unser Kundenportfolio gezielt weiter?
- Wie entwickeln wir neue Märkte oder Absatzkanäle?
- Wie werden wir den an uns gestellten Erwartungen gerecht?

Klicken oder
scannen



GESTALTEN

Gestalten Sie mit mir die Zukunft Ihres Unternehmens.

Möchten Sie Ihr Unternehmen erneuern, skalieren oder planen Sie

die Nachfolge? Gestalten Sie ein Unternehmen, das relevant ist.

Relevant für Ihre Kunden, relevant für Ihre Mitarbeitenden.

Ihr Unternehmen ist etabliert, aber auch saturiert. Sie wollen weiter wachsen und suchen dabei nach der Balance zwischen quantitativem und qualitativem Wachstum.

Sie wollen Ihre Produkte und Ihre Dienstleistungen nicht einfach nur verbessern, sondern weiterentwickeln. Vor allem wollen Sie Ihre Mitarbeitenden weiterbringen. Weil Sie wissen, dass die Zukunft bereits begonnen hat. Die bestehenden Strukturen geben Halt. Und schränken zugleich ein. Sie suchen nach Impulsen, die eine natürliche Dynamik ermöglichen.

Durch ein proaktives Verhalten antizipieren wir gemeinsam nicht nur Marktentwicklungen, sondern gestalten diese mit.

Wir denken in Szenarien und schaffen mit einer systematischen Planung verbindliche Konstanz.

Wenn Sie gestalten, sind typische Fragestellungen:

- Wie werden wir den zukünftigen Anforderungen gerecht?
- Wie gestalten wir Struktur und Vorgehensweise, damit wir kontinuierlich wachsen können?
- Wie erhöhen wir unseren Wirkungsgrad und nutzen die bestehenden Strukturen besser?
- Wie schaffen wir planbare Konstanz als Basis für mutige Entscheide?
- Wie nutzen wir Chancen agiler und proaktiver?
- Wie skalieren wir?

klicken oder
scannen

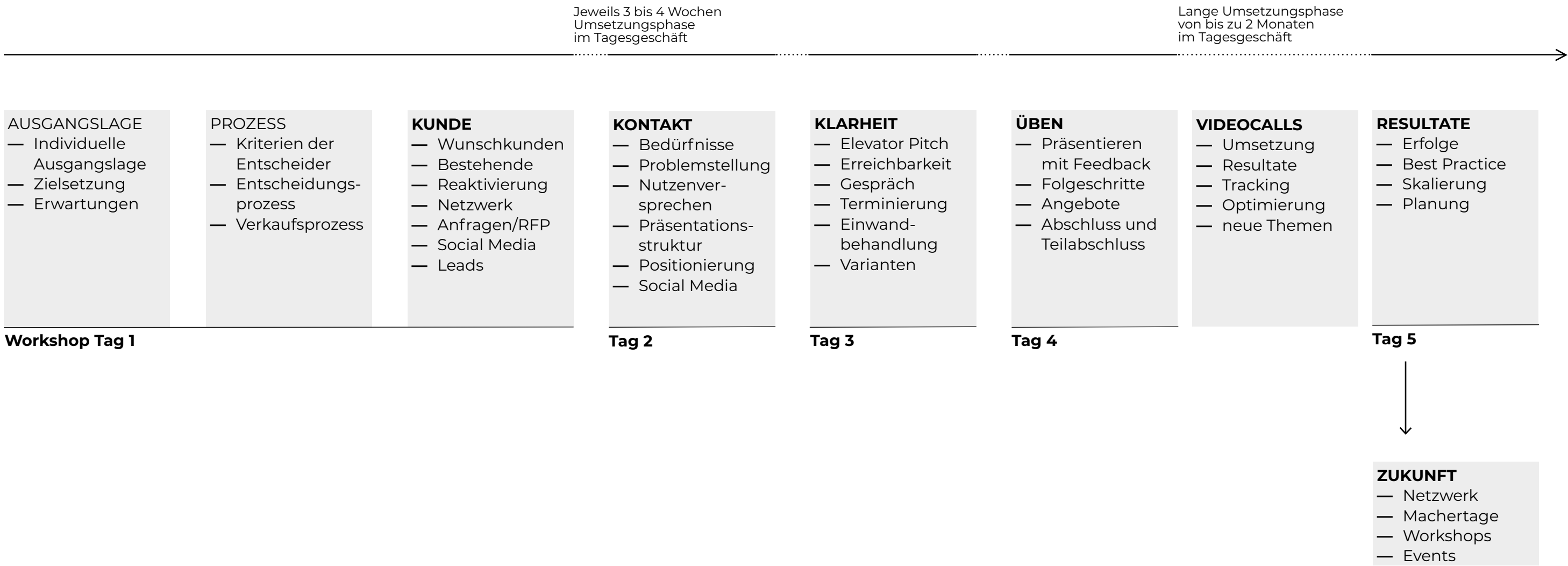
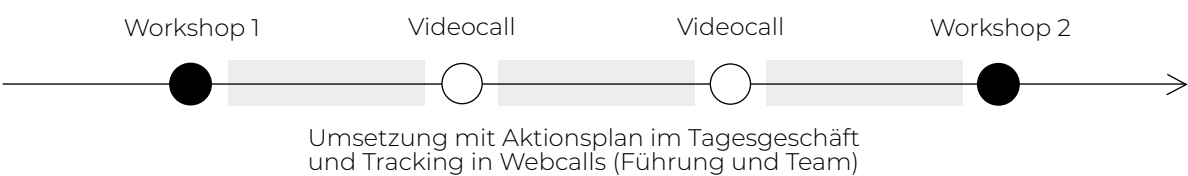


In der Macherklasse erfolgreich vorankommen in 6 Monaten.

Wir arbeiten in kleinen Gruppen über einen vorgegebenen Zeitraum interaktiv am Thema Kundengewinnung. Die Highlights dieses Konzepts sind:

- Langjährige Umsetzungserfahrung in allen Branchen
- Bewährtes Konzept «3K»: KUNDE, KONTAKT, KLARHEIT
- Gelerntes wird direkt im Workshop verankert
- Vertiefung im Tagesgeschäft dank Aktivitätenplan
- Videocalls für Struktur und Austausch
- Kleine interaktive Gruppen für Austausch auf Augenhöhe

6x CHF 1'100.00 pro Monat
= CHF 6'600.00 Total (exkl. MWST)





Ich bin Patrick Utz und mache Unternehmerinnen und Unternehmer besser.

Mein Name ist Patrick Utz.

Seit 2008 inspiriere und führe ich
Unternehmerinnen und Unternehmer
zu wegweisenden Problemlösungen
im Vertrieb. Inzwischen habe ich mehr
als 500 Unternehmen erfolgreich
begleitet.

Aufgrund meiner breit gefächerten
Kompetenzen und meiner ganz
persönlichen Erfahrungen in allen
unternehmerischen Führungs-
funktionen entwickle und erkenne
ich klare und umsetzbare Antworten,
wo andere ausschliesslich Probleme
sehen.

Antworten in der direkten Arbeit
mit etablierten, führenden Unterneh-
men, aber auch mit jungen Gründe-
rinnen und Gründern.

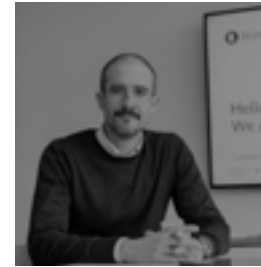
Immer tauche ich tief in die Themen
meiner Kunden ein.

Meine entscheidenden Erfahrungen:

- Markenverantwortung und
Markteinführung internationaler
Top Brands
- Erfolgreich Unternehmen
aufgebaut, geführt, saniert und
Change-Prozesse umgesetzt
- Gründungspartner des
Trainingsunternehmens
Salesgenerator AG
- Umsetzungserfahrung in fast allen
Industrien und in ganz Europa
- Coaching und Begleitung
erfolgreicher Startups, wie Bring,
Testingtime oder Flex Suisse.
- Autor von «Verkauf. Schlau.
Machen.» (Murmans Verlag)
- Autor von Fachartikeln im Harvard
Business Manager und führenden
Wirtschaftsmagazinen
- Coach in verschiedenen
Programmen der drei Schweizer
Universitäten St. Gallen, Zürich
und ETH Zürich
- Herausgeber der Studie
«Sales Proactivity Index» in
Zusammenarbeit mit dem
Innovation Hub der
Universität Zürich

«Es gibt viele Bücher und Kurse über Sales. Aber nichts war effizienter und erfolgreicher als das Training von Patrick Utz. Dank seiner Erfahrung und der stetigen Begleitung war ich fähig, TestingTime in weniger als 5 Jahren von CHF 250'000 auf CHF 3 Mio. Umsatz zu skalieren.»
Reto Lämmli, Co-Founder und CEO der TestingTime AG

**MACHER
KLASSE**



«Ohne die Unterstützung von Menschen wie Patrick, hätten wir es nicht geschafft.»
Marco Cerqui, Co-Founder der Bring! Labs AG



«Die wertvollen Insights waren für uns von unschätzbarem Wert.»
Keila Gromann, Gründerin der Therefore AG



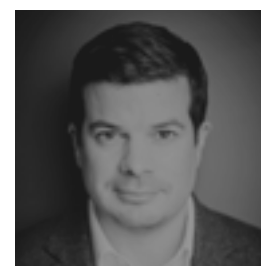
«Patrick hat uns in nur drei Jahren zu einem zweistelligen Exit geführt.»
**Reto Piconi und Richard Ossen
Co-Founder der Flex Suisse AG**



«Seine Anleitungen und seine ehrliche Art haben uns Stunden gespart. Gold wert.»
**Fabienne und Chantal Muri
Co-Founderinnen des Karriere Salon**



«Wenn man mit Patrick arbeitet, werden die Dinge einfach. Ich habe ihn immer als sehr klar denkenden und pragmatischen Coach erlebt.»
Dominik Risch, Gründer der Risch Shoes



«Umfassend, mutig, kompetent, persönlich und motivierend. Kann ich nur empfehlen.»
Sam Berger, Partner bei WITENA Business Advisory



**PAT
RICK
UTZ.
COM**

MACHERKLASSE ist eine Marke der
VENTURIZE AG für Unternehmertum und Vertrieb
Seestrasse 91, 6052 Hergiswil, Schweiz
patrickutz.com