

Sales Excellence

4 | 2024

Magazin für Vertriebspraxis und Vertriebsmanagement

Hybrid-Vertrieb

ENABLE als kundenorientierte
Strategie im Vertrieb Seite 22

Automobilverkauf

Agentur? Ja, aber
richtig!

Seite 32

Technischer Vertrieb

Verkaufen Sie noch oder
gestalten Sie schon? Seite 34

Leadgenerierung 4.0

Wenn aus Deals Leads werden

